



9ª edición  
2019 - 2020

Programa de  
Experto en  
Comercio  
Internacional

**Cámara**  
Córdoba

¿Necesitas formarte en Comercio Internacional y no encuentras la formación que se adapte a tus necesidades?  
¿Te gustaría formarte en una profesión de futuro con alta demanda laboral como es la de Técnico de Comercio Internacional? ¿Estas llevando el Comercio Internacional en tu empresa y necesitas profundizar en alguna temática en concreto?

La **Cámara de Comercio** organiza la **9ª edición del Programa Formativo de Experto en Comercio Internacional, compuesto por 8 cursos monográficos** que pueden realizarse de forma separada y con una **duración total de 195 horas presenciales**.

Este programa formativo tiene como **objetivo el proporcionar los conocimientos necesarios a nivel operativo y práctico en cada una de las áreas dentro del departamento de Internacional**, incluso iniciar la exportación desde cero en una empresa.

## Información General

- **Modalidad:** Presencial
- **Horario:** 19:00 a 22:00 horas de lunes a jueves
- **Plazas:** limitadas hasta completar aforo, máximo 25 alumnos.
- **Lugar de Celebración:** Cámara Oficial de Comercio, Industria y Servicios de Córdoba
- **Coste:**
  - bonificable hasta el 100% a través del crédito formativo - Fundae\* (ver nota).
  - Para aquellas matrículas no susceptibles de la bonificación anterior tendrán una **beca del 30% de descuento** sobre el coste total del curso (Beca concedida por la Cámara de Comercio).

**Nota\*:** Si es trabajador por cuenta ajena puede optar a la bonificación del coste de la formación a través del Crédito Formativo. Este crédito formativo es una cantidad de la que disponen las empresas para la Formación de sus trabajadores mediante la aplicación de bonificaciones a la Seguridad Social. Puede informarse de este procedimiento contactando con el área de Formación de la Cámara de Comercio

## Cursos

Descripción del curso Monográfico	Duración	Fechas	Coste	Beca (30% dto)
<b>1.- Financiación en el Comercio Internacional</b> - Operaciones de Financiación en el Comercio Internacional - Financiación de las Exportaciones - Financiación de las Importaciones - Mercado de Divisas - Riesgo de tipo de cambio: Gestión e Instrumentos de Cobertura	24 h.	07 - 17/ 10 / 2019	312 €	218,4 €
<b>2.- Logística y Transporte</b> - Logística en el Comercio Internacional - Protección Física de la Mercancía - Protección Jurídico-Económica de la Mercancía - Transporte Internacional - Transporte Marítimo - Transporte por Carretera - Transporte Aéreo - Transporte Ferroviario - Transporte Multimodal	36 h.	04 - 21/ 11 / 2019	468 €	327,6 €

Descripción del curso Monográfico	Duración	Fechas	Coste	Beca (30% dto)
<b>3.- Contratación Internacional</b>	24 h.	02 - 16 / 12 / 2019	312€	218,4 €
<ul style="list-style-type: none"> <li>- Fundamentos de la Contratación Internacional</li> <li>- Incoterms 2010</li> <li>- Contrato de Compraventa Internacional</li> <li>- Contrato de Agencia</li> <li>- Contrato de distribución</li> <li>- Otros Contratos</li> </ul>				
<b>4.- Medios de Pago</b>	24 h.	13 - 23 / 01 / 2020	312€	218,4 €
<ul style="list-style-type: none"> <li>- Forma y Medios de Pago Internacionales</li> <li>- Cheque</li> <li>- Transferencia</li> <li>- Orden de Pago</li> <li>- Remesa</li> <li>- Crédito Documentario</li> <li>- Seguro de Crédito</li> <li>- Factoring</li> <li>- Forfaiting</li> </ul>				
<b>5.- Marketing Internacional</b>	24 h.	10 - 20 / 02 / 2020	312€	218,4 €
<ul style="list-style-type: none"> <li>- Estrategia y Planificación Comercial</li> <li>- Plan de Marketing Internacional</li> <li>- Selección de Mercados Exteriores</li> <li>- Análisis y Adaptación del Producto</li> <li>- Formas de Acceso a Mercados Exteriores</li> <li>- Elaboración de la Oferta Internacional</li> <li>- Comunicación Comercial</li> </ul>				
<b>6.- Negociación Internacional</b>	15 h.	09 - 16 / 03 / 2020	195€	136,5 €
<ul style="list-style-type: none"> <li>- Aspectos Culturales de la Negociación Internacional</li> <li>- La Comunicación en las Relaciones Comerciales Internacionales</li> <li>- Comportamientos y Estilos en la Negociación Internacional</li> <li>- Protocolo en las Relaciones Comerciales Internacionales</li> <li>- Estrategia de Negociación Internacional</li> <li>- Aprovechamiento de Ferias</li> </ul>				
<b>7.- Gestión Aduanera</b>	24 h.	13 - 23 / 04 / 2020	312€	218,4 €
<ul style="list-style-type: none"> <li>- Fiscalidad sobre el Comercio Exterior</li> <li>- Destinos Aduaneros</li> <li>- Deuda Aduanera</li> <li>- Clasificación Arancelaria de las Mercancías</li> <li>- Origen de las Mercancías</li> <li>- Valor en Aduana de las Mercancías</li> <li>- Política Comercial Exterior de la Unión Europea</li> </ul>				
<b>8.- El IVA en el Comercio Internacional</b>	24 h.	11 - 21 / 05 / 2020	312€	218,4 €
<ul style="list-style-type: none"> <li>- El IVA en las Operaciones Intracomunitarias</li> <li>- Regímenes Particulares</li> <li>- El IVA en las Operaciones con Terceros Países</li> <li>- Exenciones en Áreas Exentas</li> <li>- Exenciones relativas a Regímenes Aduaneros y Fiscales</li> <li>- Obligaciones Formales de los Sujetos Pasivos</li> <li>- Gestión y Liquidación del Impuesto</li> </ul>				

## Ventajas

- Prepara al alumnado para trabajar en el departamento internacional de una empresa, incluso iniciar la exportación desde cero.
- Al ser un programa modular permite adaptarse a las necesidades de cada alumno, los módulos se conservan y se puede completar la formación de experto realizando los 8 módulos en diferentes años
- Las clases son eminentemente prácticas y 100% presenciales con ejemplos reales que refuerzan el aprendizaje y son aplicables a la realidad de la empresa desde el primer día.
- Las clases serán impartidas por un profesional del sector con 19 años de experiencia en el Comercio Internacional.
- Los alumnos dispondrán de manuales propios de la Cámara de cada uno de los cursos monográficos así como de las presentaciones en clase, con el objetivo de que puedan disponer de material de consulta totalmente actualizado y personalizado para el programa de Experto.
- Existe la posibilidad de realizar prácticas de empresa para aquellos alumnos desempleados con un nivel alto de idiomas demostrable a partir del 5º monográfico completado.
- La Cámara dispone de una bolsa de empleo específica de Comercio Internacional que se nutre con alumnos de nuestros cursos de Comercio Internacional.

## Docente

### **Antonio Jiménez Segovia.**

- **Formación académica**
  - Lic. Derecho en la Universidad de Córdoba (1992)
  - Master en Dirección y Gestión Empresarial en Ideor (1993)
  - Cursos de Experto Universitario en "Gestión de Calidad y Certificación de Empresas" y "Gestión de Calidad, Control de Calidad y Modelos de Excelencia Empresarial" (2004 - 2005)
  - Master en Gestión Integrada de Calidad, Medioambiente y Salud Laboral (2006)
- **Experiencia Profesional**
  - 25 años de experiencia como Abogado. Asesor de Empresas en Comercio Exterior y Técnicas de Gestión Empresarial (1994 - actualidad)
  - Consultor Homologado en Comercio Exterior por Extenda.
  - Experiencia Docente en Comercio Exterior:
    - Profesor de 6 cursos ICEX: desde 2001 al 2006. (Profesor mejor valorado en cada uno de los años)
    - Profesor de 62 cursos de la Cámara de Comercio (7.033 horas impartidas a más de 900 alumnos) desde 1998 a la actualidad
    - Profesor de 7 cursos en el Consorcio Provincial de Desarrollo Económico (706 horas impartidas a 100 alumnos) desde el 2001 a la actualidad
    - Profesor de módulos de 2 cursos en la Universidad de Córdoba (140 horas) en el 2002 y 2003
    - Profesor de 8 cursos en el Consejo Andaluz de Cámaras de Comercio (495 horas impartidas a 120 alumnos)
    - Profesor de las 8 ediciones del Programa de Experto en Comercio Internacional de la Cámara de Comercio (1560 horas totales) 2012 – 2019.
    - Profesor del área Internacional en el Master MBA de la Universidad de Córdoba y la Cámara de Comercio de Córdoba.

## Diplomas

La Cámara de Comercio de Córdoba otorgará el correspondiente diploma acreditativo de su participación en cada uno de los cursos monográficos matriculados a los alumnos que demuestren aprovechamiento, asistan al menos al 80% del período lectivo y aprueben las diferentes pruebas de evaluación de cada uno de los cursos.

Igualmente y para aquellos que realicen todos los cursos monográficos (independientemente del momento en el que se realizaron) se les otorgará el Título de “EXPERTO EN COMERCIO INTERNACIONAL”, título expedido por la Cámara Oficial de Comercio, Industria y Servicios de Córdoba.

## Bonificación Crédito Formativo – *trabajadores cuenta ajena\**

Si es trabajador por cuenta ajena puede bonificarse la totalidad o parte del coste de la formación a través del Crédito Formativo, de tal modo, que la formación puede llegar a ser 100% gratuita, igualmente la gestión de las bonificaciones no le supondrá coste adicional ni a la empresa ni al alumno/a.

Este crédito formativo es una cantidad de la que disponen todas las empresas para invertirla en la Formación de sus trabajadores mediante la aplicación de bonificaciones a la Seguridad Social.

Puede informarse de este procedimiento, así como, la consulta de cuanto podría a llegar a bonificarse contactando con el área de Formación de la Cámara de Comercio.

## Información e Inscripciones

Para poder inscribirse, previamente deberá de descargarse la ficha de inscripción. Una vez descargada deberá de cumplimentar todos los campos, a continuación, se remitirá dicho documento por correo electrónico a **amantero@camaracordoba.com**

Posteriormente y una vez se haya confirmado su plaza por parte de la Cámara de Comercio se realizará el pago de la matrícula, la cual se puede realizar mediante transferencia bancaria o en nuestras oficinas.

Si necesita más información no dude en contactar con:

Antonio Mantero	<b>amantero@camaracordoba.com</b>	957296199 ext. 225
Eva Hidalgo	<b>ehidalgo@camaracordoba.com</b>	957296199 ext. 255
María Carrasco	<b>mcarrasco@camaracordoba.com</b>	957296199 ext. 224

Cámara Oficial de Comercio e Industria de Córdoba  
C/ Pérez de Castro, 1  
14003 - Córdoba

# Programa de Experto en Comercio Internacional

9ª edición | 2019 - 2020

## SEPTIEMBRE 2019

L	M	X	J	V	S	D
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30						

## OCTUBRE 2019

L	M	X	J	V	S	D
	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30	31			

## NOVIEMBRE 2019

L	M	X	J	V	S	D
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	

07 - 17 Oct

**Financiación**

04 - 21 Nov

**Logística**

## DICIEMBRE 2019

L	M	X	J	V	S	D
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

## ENERO 2020

L	M	X	J	V	S	D
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		

## FEBRERO 2020

L	M	X	J	V	S	D
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	

02 - 16 Dic

**Contratación**

13 - 23 Ene

**Medios de Pago**

10 - 20 Feb

**Marketing Int.**

## MARZO 2020

L	M	X	J	V	S	D
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

## ABRIL 2020

L	M	X	J	V	S	D
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30		

Semana Santa

## MAYO 2020

L	M	X	J	V	S	D
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

Feria

09 -16 Mar

**Negociación Int.**

13 - 23 Abr

**Gestión Aduanera**

11 - 21 May

**IVA Int.**



días de clase en horario de 19:00 - 22:00 horas



festivos